

Módulo 10: A importância do Trabalho em Rede

Plano de Sessão NGEurope

Resultados de aprendizagem: No final deste módulo, os formandos devem ser capazes de:

- ❖ Desenvolver uma estratégia de trabalho em rede bem-sucedida.
- ❖ Maximizar a sua eficácia com oportunidades de trabalhar em rede presencial e virtualmente.
- ❖ Melhorar a abordagem, as atitudes e os comportamentos no trabalho em rede.
- ❖ Criar um plano de trabalho em rede que os vai ajudar a atingir os seus objetivos.

Conteúdos	Método de Instrução	Duração	Materiais/ Equipamento Necessário	Orientações/Dicas para o formando	Qualificação/ Avaliação	Leituras futuras/ Link para recursos disponíveis
<p><i>Atividade networking</i> Atividade em grupo:</p> <ul style="list-style-type: none"> • O formador reúne os formandos num círculo e apresenta a atividade como descrito no anexo 13. • Após a atividade, o formador convida a uma breve discussão e reflexão de grupo para perceber o que os formandos acharam da experiência. 	Atividade Quebra-gelo	20 min	<ul style="list-style-type: none"> • Anexo 13 	<ul style="list-style-type: none"> • Incentivar os participantes a partilhar as suas histórias. 	Os formandos vão-se sentir mais motivados e confiantes sobre as suas capacidades de trabalho em rede.	
<p><i>A importância do networking:</i> Palestra formal:</p> <ul style="list-style-type: none"> • O principal objetivo deste módulo é estabelecer a importância do trabalho em rede/networking e explicar a necessidade de uma rede permanente para maximizar o impacto positivo e explorar os desafios que os formandos poderão enfrentar. • Antes de começar, pode ser útil dar uma volta pela turma e perguntar aos participantes que 	Apresentação formal	100 min	<ul style="list-style-type: none"> • Projetor e computador • Slides PPT • Vídeos com conexão à internet 	<ul style="list-style-type: none"> • Incentivar o envolvimento dos participantes com perguntas. 	Os formandos vão compreender a importância de uma boa rede de contactos, a diferença entre fazer networking formal e informalmente e	

<p>oportunidades é que consideram importantes para fazer <i>networking</i>. Além disso, tentar descobrir quais as vantagens que o <i>networking</i> lhes pode trazer.</p> <ul style="list-style-type: none"> • A partir deste modulo é importante que os formandos compreendam que cada evento social ou atividade pode ser uma oportunidade de <i>networking</i> e assim podem precisar de estar prontos para apresentar as suas ideias em qualquer ocasião e para qualquer público. Nunca sabemos quando iremos conhecer a pessoa que irá ajudar, financiar, publicitar, etc, o nosso projeto e por essa razão é importante estar sempre pronto. • Os formadores devem explicar como fazer uma boa apresentação/<i>pitch</i>, qual a informação que é essencial mencionar, como falar e como estruturar a ideia. Recorrer aos exemplos do PowerPoint ou outros recursos que possam ser úteis. Mostrar exemplos de boas e más apresentações/<i>itches</i>. • Como conclusão, explicar que criar uma boa apresentação/<i>pitch</i> requer muita prática e este módulo visa apenas ser introdutório. 					<p>ainda entre <i>networking</i> presencial ou virtual.</p>	
	Duração total	2h				